

Le Titre Professionnel Négociateur technico-commercial permet d'acquérir les compétences nécessaires pour développer un portefeuille clients BtoB, élaborer des solutions techniques et commerciales adaptées, conduire des négociations complexes et assurer un suivi durable de la relation client.

La formation alterne enseignements au CFA et immersion en entreprise afin de favoriser une insertion professionnelle rapide.



VOS OBJECTIFS

- ✓ Assurer une veille commerciale
- ✓ Concevoir et organiser un plan d'actions commerciales
- ✓ Prospecter et développer un portefeuille clients
- ✓ Élaborer une stratégie de prospection
- ✓ Représenter l'entreprise et valoriser son image
- ✓ Concevoir une proposition technique et commerciale
- ✓ Négocier une solution technique et commerciale
- ✓ Fidéliser les clients et développer le chiffre d'affaires
- ✓ Optimiser la gestion de la relation client



PUBLIC CONCERNÉ

Toute personne souhaitant exercer un métier commercial en environnement BtoB et développer des compétences en négociation technique et commerciale.



ACCESSIBILITÉ & HANDICAP

BFC Lyon met tout en œuvre pour rendre ses formations accessibles aux personnes en situation de handicap. Notre référent handicap est à votre disposition afin d'étudier vos besoins spécifiques et d'adapter votre parcours de formation.

Référent handicap :

☎ 04 72 68 09 41 ✉ contact@bfc-lyon.com



INTERVENANTS

Formateurs professionnels issus des secteurs du commerce, de la vente et du développement commercial.



PRÉREQUIS

- Niveau Bac ou équivalent
- Bon niveau d'anglais
- Connaissances de base de la bureautique
- Permis B conseillé



LES + DE BFC LYON

Anglais professionnel intégré

IA appliquée au commerce et à la vente

Mises en situation réelles et jeux de rôle

Coaching et suivi individualisé

NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

RNCP 39063 – Niveau 5 (Bac+2)



Prospecter



Négocier



Conseiller



Fidéliser



INFORMATIONS PRATIQUES



PAR APPRENTISSAGE

Durée : 12 mois

✓ 434 heures en CFA

✓ 1 323 heures en entreprise

Total : 1 757 heures

Rythme :

1 semaine en CFA / 3 semaines en entreprise



MODALITÉ DE LA FORMATION

Formation en présentiel



VALIDATION DE LA FORMATION

Titre Professionnel Négociateur technico-commercial

RNCP 39063

Niveau 5 (Bac+2)

Certificateur :

Ministère du Travail, de la Santé,
des Solidarités et des Familles



PRIX DE LA FORMATION

8 490 €

Formation financée dans le cadre du contrat d'apprentissage (selon les modalités de prise en charge de l'OPCO).



DÉBOUCHÉS APRÈS LA FORMATION

Métiers visés

- Négociateur technico-commercial
- Technico-commercial BtoB
- Chargé d'affaires
- Commercial itinérant
- Ingénieur commercial junior
- Responsable de secteur
- Attaché commercial
- Business Developer
- Conseiller commercial BtoB

Poursuites d'études

- Responsable développement commercial
- Bachelor Commerce et Marketing
- Bachelor Business Development
- Responsable grands comptes
- Responsable commercial



NSF
312



CPF
Éligible



ROME
D1407



RNCP
39063



FORMACODE
34582
(Négociation commerciale)